



TRASCO
BUS & COACH



Wir sind ein innovativer mittelständischer Hersteller von Spezialfahrzeugen mit 35-jähriger Tradition und exklusiver Vertreter von IKARUS in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Zur Verstärkung unseres Bereiches Elektro-Bus suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager Elektro-Bus (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung des Vertriebs von Stadt Elektro-Bussen in DACH
- Erarbeitung und Umsetzung von Strategien zur erfolgreichen Umsatzsteigerung
- Bearbeitung von Ausschreibungen in kommerzieller & technischer Hinsicht
- Kundenakquise, Vorbereitung von Angeboten und Führung der Verhandlungen mit den Kunden
- Als Key Account betreuen Sie den gesamten Prozess vom Auftrag bis zur Auslieferung und stellen eine hohe Kundenzufriedenheit sicher

Ihr Profil:

- Vertriebsprofi mit Erfahrung im nationalen Vertrieb und öffentlichen Ausschreibungen für Bus-, LKW- oder vergleichbares
- Abgeschlossene Ausbildung als Automobilkaufmann (m/w/d) oder vergleichbare technische Ausbildung
- Fähigkeit, gute Beziehungen/Netzwerke aufzubauen und zu pflegen
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher, Ungarisch wünschenswert
- Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Selbständiges Handeln mit großem Entscheidungsspielraum
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Die Möglichkeit, große Vertriebsserfolge zu erzielen
- Homeoffice Regelung möglich
- Eine langfristige Perspektive bei einem kontinuierlich expandierenden Unternehmen des Mittelstands
- Eine Vergütung über dem Marktdurchschnitt und viele Sonderleistungen

Auf den Geschmack gekommen?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches sowie Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins in elektronischer Form an personal@trasco-bremen.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen! Vertraulichkeit wird garantiert.

**Trasco Bremen GmbH- Zum Panrepel 24- 28307 Bremen
www.trasco-bremen.de**