



Wir sind ein innovativer mittelständischer Hersteller von Spezialfahrzeugen mit 35-jähriger Tradition, spezialisiert auf Panzerung und Verlängerung von Limousinen und Off-Road Fahrzeugen für OEM's, internationale Organisationen, Regierungen und Behörden.

Für unser Vertriebsteam suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Verstärkung, die unseren Erfolg mitgestaltet

Manager OEM Business Development (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung des bestehenden Automotive OEM Kundenbereichs
- Erarbeitung und Umsetzung von Strategien zur erfolgreichen Umsatzsteigerung,
- Akquise neuer OEM Kunden, sowie Aufbau neuer Geschäftsfelder

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium Uni/ FH (Wirtschaft- oder Ingenieurwesen)
- Vertriebsprofi mit breiter fachlicher Erfahrung bei Automobilherstellern oder Zulieferern.
- Ausgeprägte Analysefähigkeit, kommunikationsstark, kundenorientiert und verhandlungssicher (deutsch und englisch, weitere Sprachen willkommen)
- Reisebereitschaft (international)

Wir bieten Ihnen:

- Eine vielseitige Tätigkeit in einem interessanten, international agierenden Unternehmen
- Eine langfristige Perspektive bei einem kontinuierlich expandierenden Unternehmen des Mittelstands
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege. Sie berichten direkt an den Geschäftsführer.
- Eine marktübliche Vergütung und viele Sonderleistungen

Auf den Geschmack gekommen?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches, sowie Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins ausschließlich an personal@trasco-bremen.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen! Vertraulichkeit wird garantiert.

Trasco Bremen GmbH - Zum Panrepel 24 - 28307 Bremen
www.trasco-bremen.de